



**OTRA INFORMACIÓN RELEVANTE  
NETEX KNOWLEDGE FACTORY, S.A.  
20 de mayo de 2020**

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 6/2018 del Mercado Alternativo Bursátil (“**MAB**”), se pone a disposición del mercado la siguiente información relativa a NETEX KNOWLEDGE FACTORY, S.A. (en adelante, “**NETEX**”):

El 20 de mayo de 2020 se ha realizado una conferencia para inversores y analistas para explicar los Estados Financieros a 31 de diciembre de 2019 que se han publicado el pasado 15 de mayo de 2020. Igualmente se presentó el presupuesto de ventas y gastos del ejercicio 2020 y se repasó la evolución de la compañía durante el primer trimestre de 2020. En la conferencia participaron D. José Carlos López Ezquerro y D. Alejandro Faginas Souto, Consejero Delegado y Director Financiero respectivamente de Netex. Se adjunta la presentación realizada.

En A Coruña, a 20 de mayo de 2020.

D. José Carlos López Ezquerro

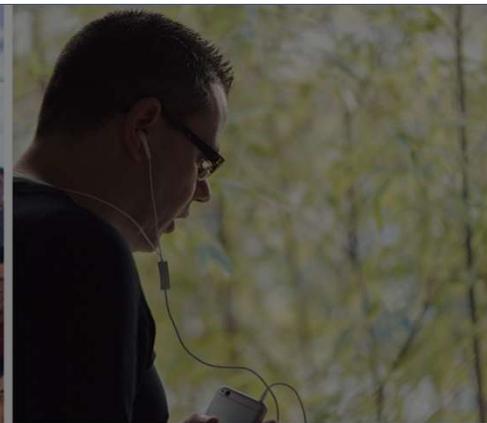
Consejero Delegado NETEX KNOWLEDGE FACTORY, S.A.



**netex**  
INNOVATIVE LEARNING EXPERIENCES

## **Presentación Inversores Q1**

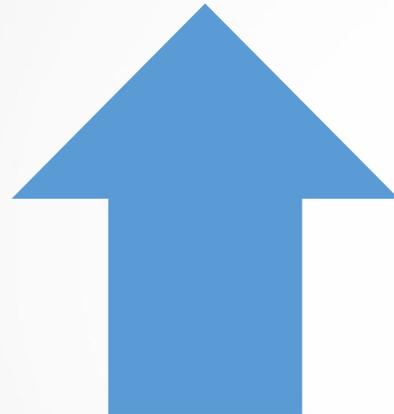
Oleiros 20 de mayo de 2020





# 2019

Segundo año tras la salida  
al MAB en Octubre 2017



## **Segundo año consecutivo**

Crecimiento negocio anual  
por encima del

# **30%**

¿Cuáles son las líneas estratégicas sobre las que hemos trabajado?

## Estrategias

- ★ Compañía con Talento.
- ★ Imagen internacional.
- ★ Anticipación decisiones estratégicas.
- ★ Ampliación del Mercado: geográfico y tamaño.
- ★ Localizaciones estratégicas y mercados importantes.
- ★ Estrategia de desarrollo de canal.
- ★ Relación con expertos internacionales.
- ★ Posicionamiento empresa solvente: partner.
- ★ Estrategia de desarrollo de canal.



No es lo mismo digitalización que  
**transformación digital**

Emotional Intelligence

RELEASES / ANALYTICS

VIEW BY FOLDER

FOLDERS (9)

English (10) | Spanish (12) | French (9)

UNITS (18)

- What is Emotional Intelligence?
- Dark Emotions
- Negative emotions
- How to Enhance Positive Emotions
- Emotional Intelligence at Workplaces
- Motivation & Teamwork
- Relationships & Intelligence
- The Value of Optimism
- Facing Traumatic Situations: Resilience
- Our emotional identity
- Relationships & Intelligence
- The Value of Optimism
- What is Emotional Intelligence?
- Dark Emotions
- Negative emotions

**Emotional Intelligence**

**DESCRIPTION**  
Are we intelligent? How are we able to carry out complex analyses and calculations or to have more to think than the intelligence quotient?

**INFO OVERVIEW**

Material	32
Downloads	120 MB
Total size	800 MB
Created by	José Carlos
Modified	10 March 2018 by José Carlos
Created on	10 March 2018

**USER**

- Product owner: José Carlos
- Users: Manuel Bermejo, María Castro, Laura Regalado

# Soluciones





**EXCELLENCE IN  
TECHNOLOGY AWARDS**  
Brandon Hall Group  
Bronze 2019



**TOP 15  
HIGHEST-PERFORMING  
LEARNING TECHNOLOGY  
PROVIDER**  
The Learning & Performance  
Institute 2019



**TOP 20 TRAINING  
DELIVERY COMPANY**  
Training Industry  
2019



**TOP 20 ELEARING  
GAMIFICATION COMPANY**  
eLearning Industry  
2019



**TOP 10 HIGH-VALUE  
ELEARING CONTENT  
PROVIDER**  
eLearning Industry  
2019

*“Un Premio a la Excelencia también valida la visión del equipo de desarrollo tecnológico, el buen hacer en la inversión de la compañía realizada en la solución y el valor que la tecnología aporta al usuario final.”*



### **Mike Cooke**

Director Ejecutivo de  
Brandon Hall Group



*“Los ganadores de los Premios de Excelencia en Tecnología están a la vanguardia de la innovación tecnológica. Nuestro programa evalúa no solo la solución en sí, sino también los beneficios que aporta a la gestión del capital humano, al negocio y al cliente.*

*Ese es el diferenciador último: si la tecnología tiene un impacto positivo en el negocio. Y los ganadores del Premio Tecnología pasan esa prueba con muy buena nota.”*



### **Rachel Cooke**

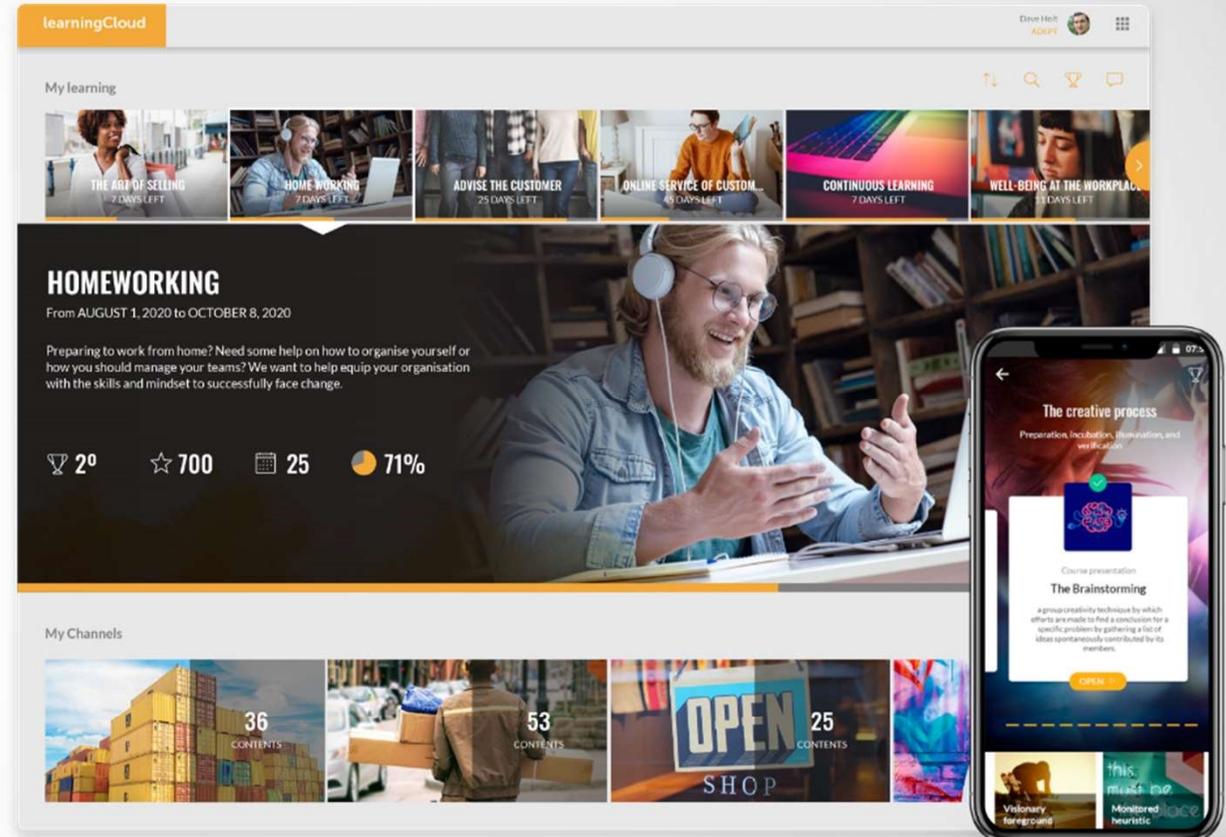
Directora de Operaciones en



Una plataforma de nueva generación para consumo y gestión de la formación.

Solución profesional para diseñar una estrategia de contenidos.

Evalúa y gestiona las necesidades de formación de los trabajadores.



## Netex, proveedor líder en Europa según Fosway

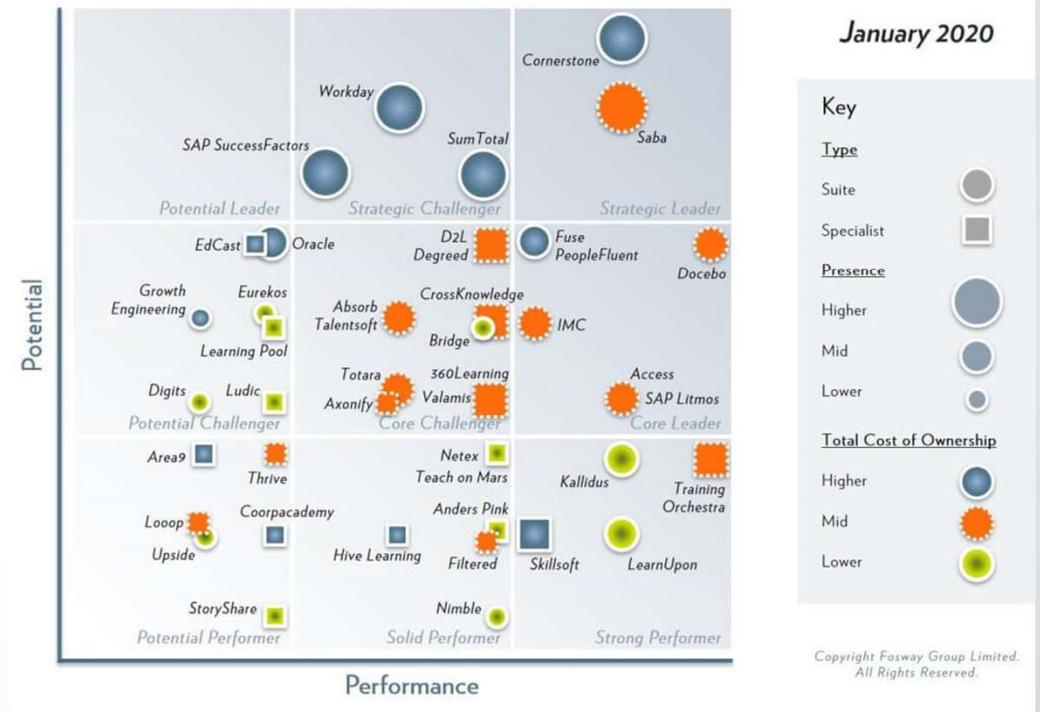
Netex consolida su posición una vez más este año como proveedor de una interesante combinación de soluciones de aprendizaje digital, reconocidas como Core Challenger.

Su plataforma learningCloud es un excelente ejemplo de un especialista en sistemas de aprendizaje bajo nuestra nueva clasificación, que se centra en mejorar la experiencia del alumno.



**David Wilson**  
CEO de Fosway Group

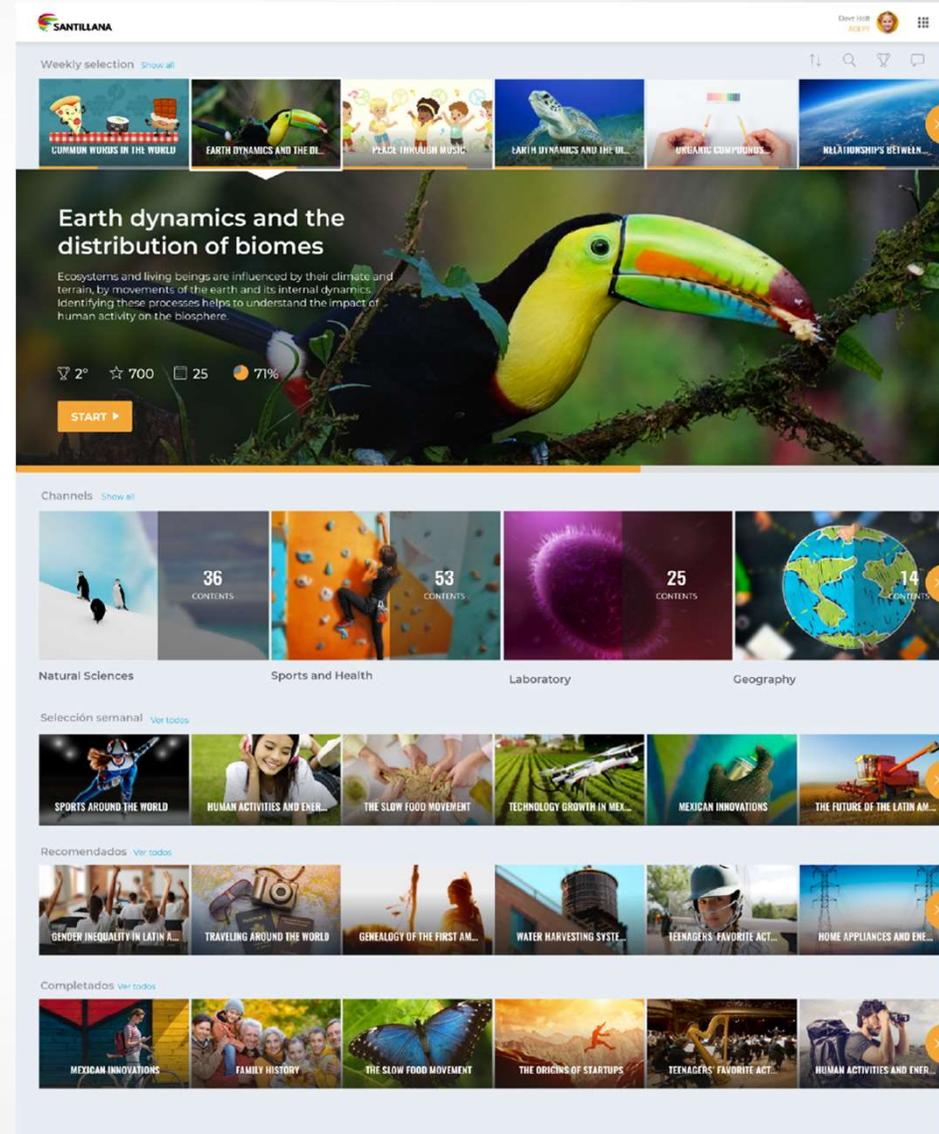
Fosway 9-Grid™ - Learning Systems





Netex y Grupo Santillana han firmado un acuerdo de colaboración para la definición y puesta en marcha del nuevo ecosistema digital de la editorial con el objetivo de que en 2022 lo utilicen más de **2.000.000 de alumnos** y **350.000 profesores** de **4.000 escuelas**, en un total de 18 países.

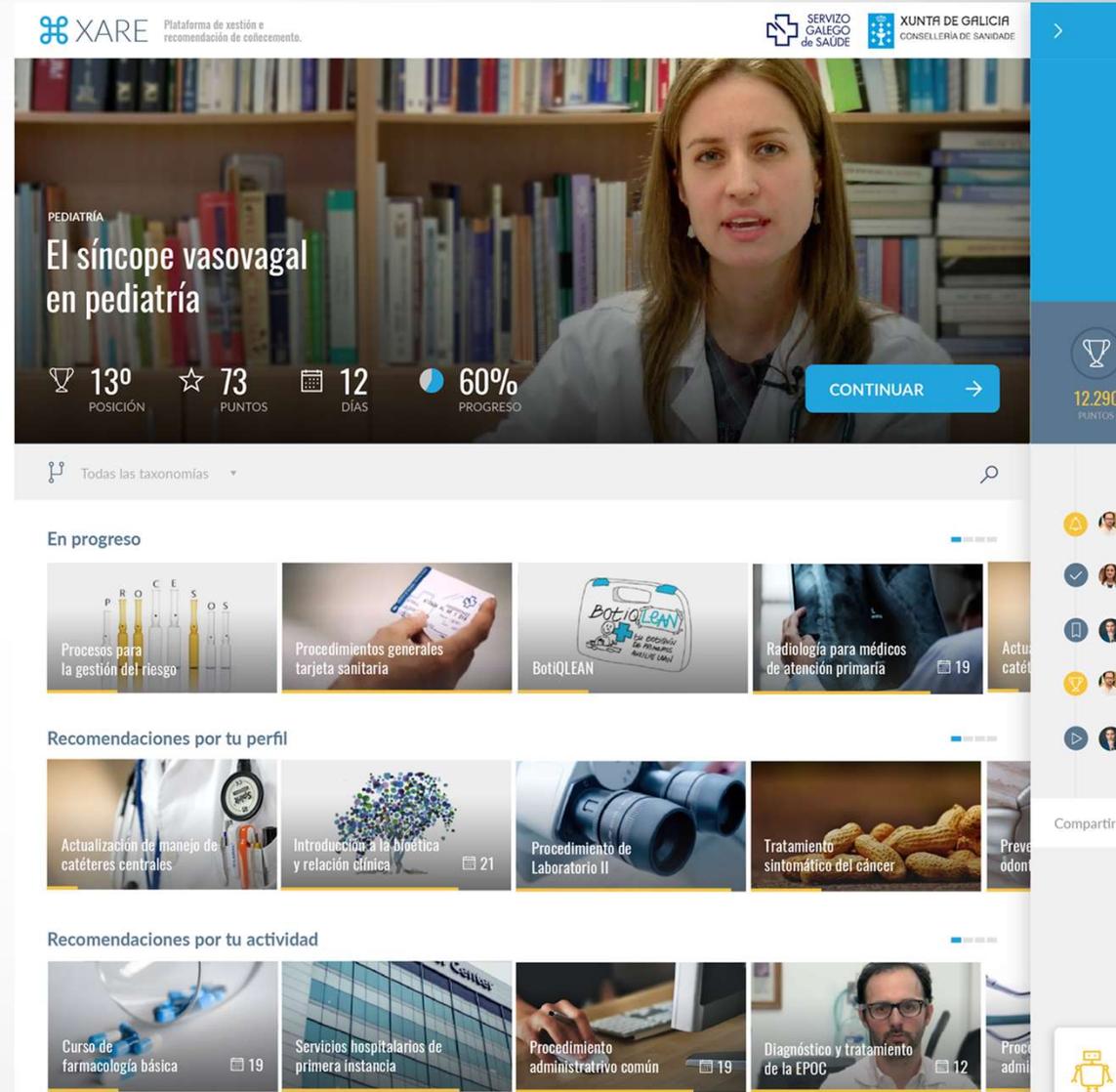
**5.000.000 €**  
en licencias y servicios



The screenshot displays the Santillana digital ecosystem interface. At the top, the Santillana logo is visible. Below it, a 'Weekly selection' section features six content cards: 'COMMON WORDS IN THE WORLD', 'EARTH DYNAMICS AND THE BI...', 'PEACE THROUGH MUSIC...', 'EARTH DYNAMICS AND THE BI...', 'ORGANIC COMPOUNDS', and 'RELATIONSHIPS BETWEEN...'. The main featured article is 'Earth dynamics and the distribution of biomes', which includes a large image of a toucan and a brief description: 'Ecosystems and living beings are influenced by their climate and terrain, by movements of the earth and its internal dynamics. Identifying these processes helps to understand the impact of human activity on the biosphere.' Below the article, there are statistics: '2°', '700', '25', and '71%', along with a 'START' button. The 'Channels' section shows four categories: 'Natural Sciences' (36 CONTENTS), 'Sports and Health' (53 CONTENTS), 'Laboratory' (25 CONTENTS), and 'Geography' (14 CONTENTS). The 'Selección semanal' section features six content cards: 'SPORTS AROUND THE WORLD', 'HUMAN ACTIVITIES AND ENER...', 'THE SLOW FOOD MOVEMENT', 'TECHNOLOGY GROWTH IN MEX...', 'MEXICAN INNOVATIONS', and 'THE FUTURE OF THE LATIN AM...'. The 'Recomendados' section shows six content cards: 'GENDER INEQUALITY IN LATIN AM...', 'TRAVELING AROUND THE WORLD', 'GENEALOGY OF THE FIRST AM...', 'WATER HARVESTING SYSTE...', 'TEENAGERS' FAVORITE ACT...', and 'HOME APPLIANCES AND ENER...'. The 'Completados' section shows six content cards: 'MEXICAN INNOVATIONS', 'FAMILY HISTORY', 'THE SLOW FOOD MOVEMENT', 'THE ORIGINS OF STARTUPS', 'TEENAGERS' FAVORITE ACT...', and 'HUMAN ACTIVITIES AND ENER...'. The interface includes a search bar, a user profile icon, and a grid icon in the top right corner.

El proyecto consiste en el desarrollo de un sistema integral de gestión del conocimiento sanitario (en adelante SHARE) en el Sergas, que tiene como objetivo principal la formación de sus más de **34.000 profesionales**, así como la comunicación con pacientes y familiares e integración de la industria farmacéutica y editoriales científicas, imprescindibles para la transformación y modernización del sector sanitario.

**955.000 €**  
en licencias y servicios



XARE Plataforma de gestión e recomendación de conocimiento.

SERVIZO GALEGO de SAUDE XUNTA DE GALICIA CONSELLERÍA DE SANIDADE

PEDIATRÍA  
**El síncope vasovagal en pediatría**

13<sup>o</sup> POSICIÓN 73 PUNTOS 12 DÍAS 60% PROGRESO CONTINUAR →

Todas las taxonomías

En progreso

- Procesos para la gestión del riesgo
- Procedimientos generales tarjeta sanitaria
- BotiQLEAN
- Radiología para médicos de atención primaria

Recomendaciones por tu perfil

- Actualización de manejo de catéteres centrales
- Introducción a la Bioética y relación clínica
- Procedimiento de Laboratorio II
- Tratamiento sintomático del cáncer

Recomendaciones por tu actividad

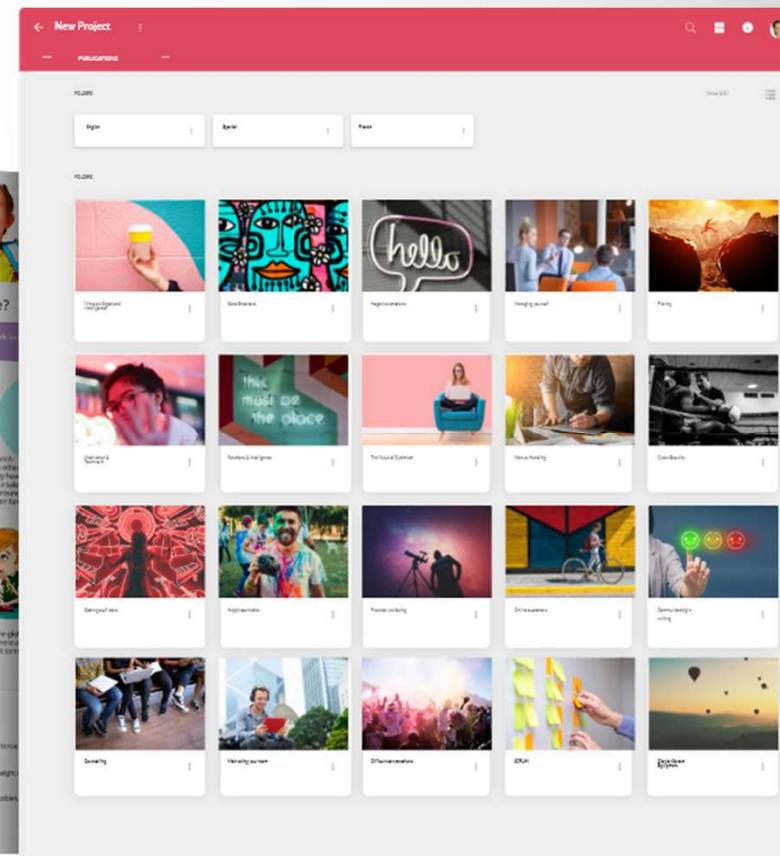
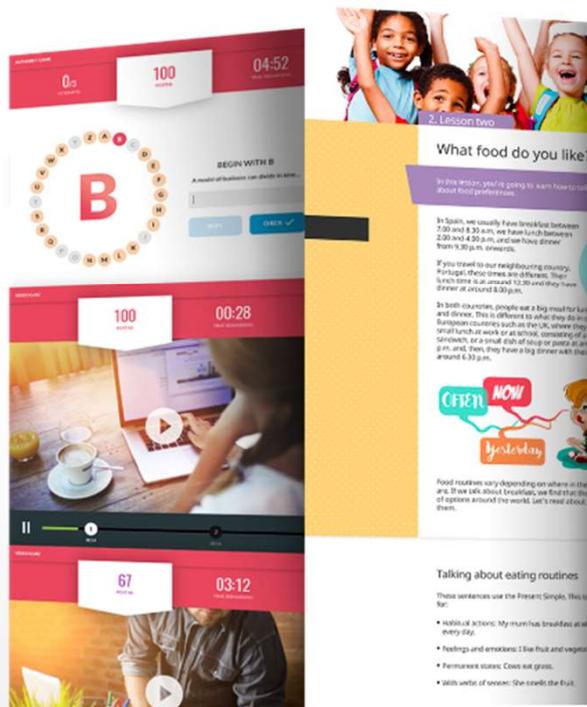
- Curso de farmacología básica
- Servicios hospitalarios de primera instancia
- Procedimiento administrativo común
- Diagnóstico y tratamiento de la EPOC

12.290 PUNTOS



Sube todos tus cursos digitales a la nube y mantenlos organizados con los máximos estándares de seguridad.

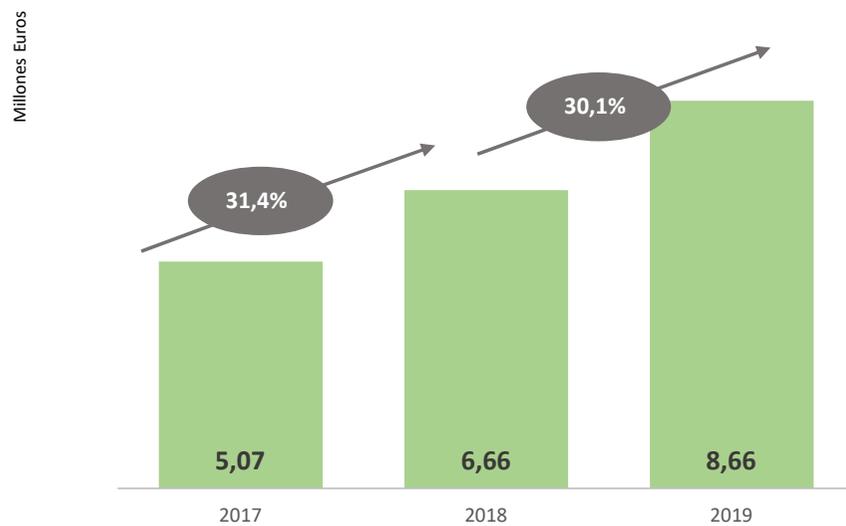
Coordina toda tu red de proveedores e-learning desde un único entorno y lleva un control del progreso de tu producción digital y de sus costes.



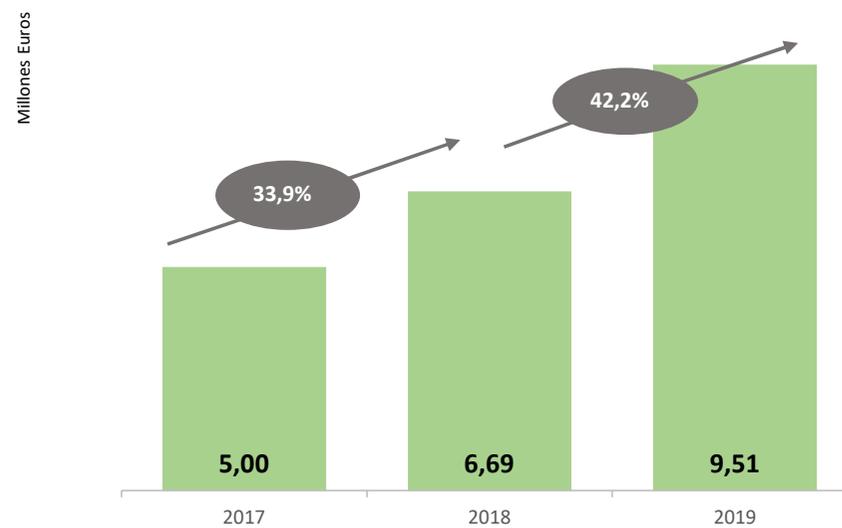
# Información económica

# 2019

CIFRA DE NEGOCIOS

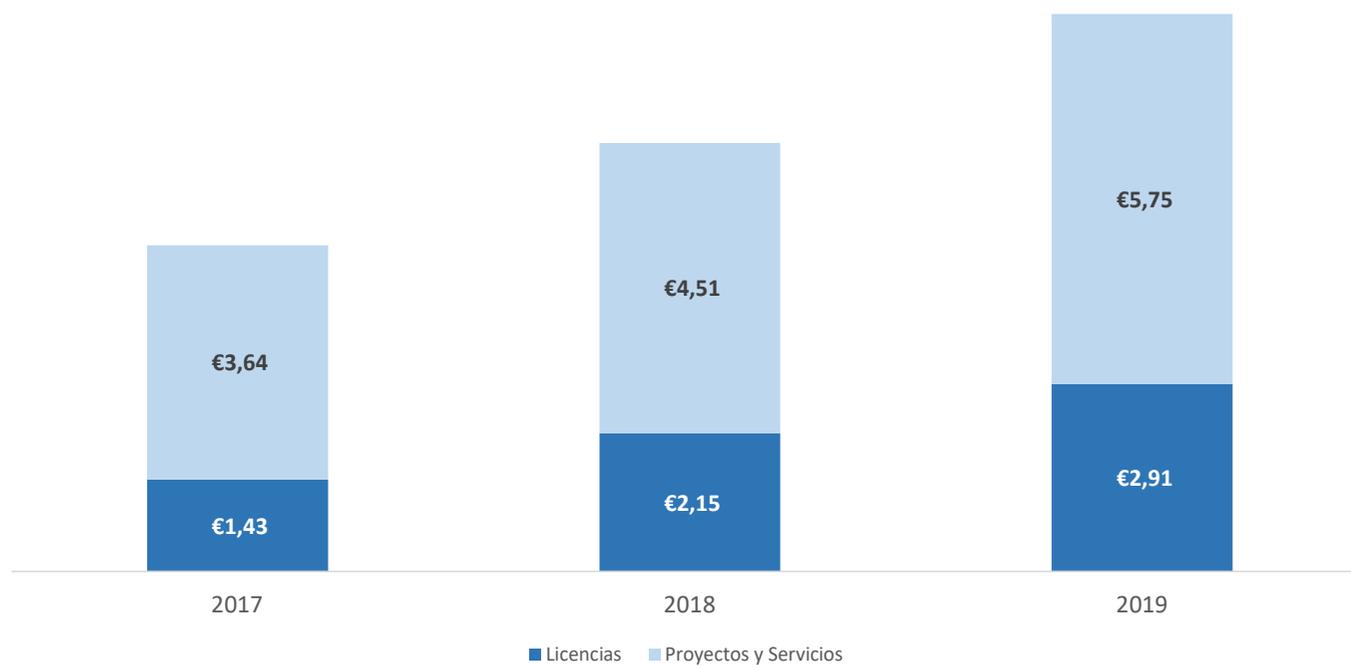


CIFRA DE NEGOCIOS CON VAR. PROJ. CURSO



### Ventas por Actividad

Millones Euros



Proyectos: +27,5%

Licencias: +35,3%

# 2019 Cuenta de PyG Consolidada

Cuenta de PyG Consolidada (En euros)	2018 CCAA Auditadas	2019 CCAA Auditadas	2019 Audit. /2018 Audit.	2019 Budget	2019 Audit /2019 Budget
Importe neto de la cifra de negocios	6.659.793	8.662.010	30,1%	9.396.867	-7,8%
Var. existencias de prod. Term y en curso de fabricación	29.111	852.559	-2828,7%	0	100,0%
Trabajos realizados para su inmovilizado	2.137.906	2.420.580	13,2%	1.888.555	28,2%
Subvenciones de explotación	8.822	166.650	1789,1%	70.000	138,1%
Otros ingresos de explotación	37.709	39.697	5,3%	37.709	5,3%
Aprovisionamientos	-1.556.269	-2.640.680	69,7%	-1.811.998	45,7%
<b>Gastos de personal</b>	<b>-5.529.163</b>	<b>-6.039.896</b>	<b>9,2%</b>	<b>-6.236.159</b>	<b>-3,1%</b>
Gastos de personal directo	-3.232.814	-3.640.716	12,6%	-3.763.490	-3,3%
Gastos de personal indirecto	-2.296.349	-2.399.181	4,5%	-2.472.669	-3,0%
<b>Otros gastos de explotación</b>	<b>-1.535.740</b>	<b>-1.444.879</b>	<b>-5,9%</b>	<b>-1.433.438</b>	<b>0,8%</b>
Gastos de centros y estructura	-973.429	-1.073.777	10,3%	-898.236	19,5%
Gastos de marketing y negocio	-523.993	-409.420	-21,9%	-535.202	-23,5%
Provisión operaciones comerciales	-38.318	38.318	-200,0%	0	100,0%
<b>Otros resultados</b>	<b>-908</b>	<b>-44.288</b>	<b>4775,7%</b>	<b>0</b>	<b>100,0%</b>
Resultado bruto de explotación (EBITDA)	251.260	1.971.754	684,7%	1.911.536	3,2%
% Ebitda	3,8%	22,8%	19,0%	20,3%	2,4%
<b>Dotación Amortización del Inmovilizado</b>	<b>-1.682.002</b>	<b>-1.811.420</b>	<b>7,7%</b>	<b>-1.758.423</b>	<b>3,0%</b>
Resultado de explotación (EBIT)	-1.430.742	160.334	111,2%	153.113	4,7%
Ingresos financieros	16.419	20.319	23,8%		100,0%
Gastos financieros	-184.603	-207.143	12,2%	-191.683	8,1%
Diferencias de cambio	-24.801	-17.892	-27,9%	-24.801	-27,9%
Resultado antes de impuestos (EBT)	-1.623.728	-44.382	97,3%	-63.371	-30,0%
Impuesto de Sociedades	-10.930	119.194	-1190,5%	140.000	100,0%
Resultado del ejercicio	-1.634.658	74.812	104,6%	76.629	-2,4%

VENTAS + VAR. PROY.: € 9,51 MM



+42,2%

EBITDA: € 1,97 MM

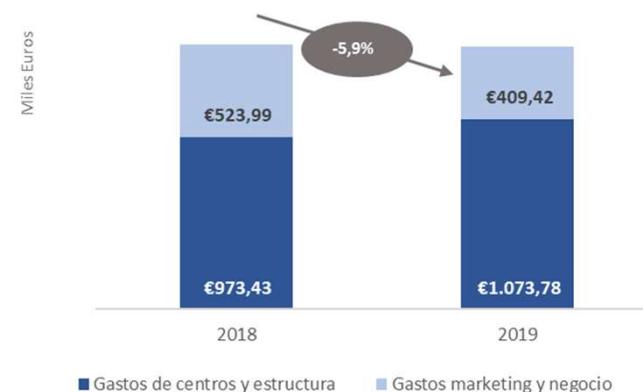
22,8 % s/ventas

# 2019 PyG: Costes de producción y otros costes de explotación

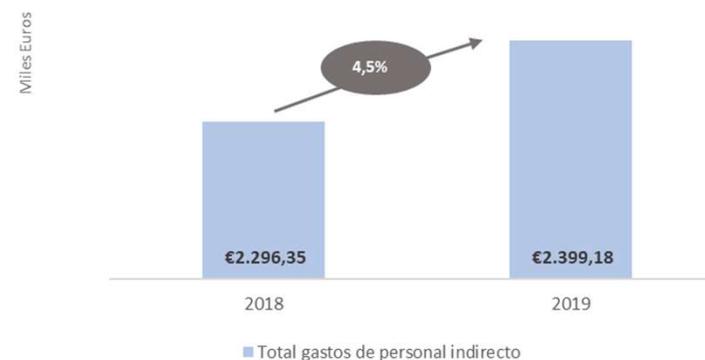
Costes de producción	2018	2019	% Var.
Aprovisionamientos (subcontrataciones)	1.556.269	2.640.680	69,7%
Gastos de personal directo	3.232.814	3.640.716	12,6%
<b>Total costes producción</b>	<b>4.789.083</b>	<b>6.281.395</b>	<b>31,2%</b>

Otros gastos de explotación y de personal indirecto (euros)	2018 CCAA	2019 CCAA	% Var.
Gastos centros + estructura	973.429	1.073.777	10,3%
Gastos marketing y negocio	523.993	409.420	-21,9%
Provisión operaciones comerciales	38.318	-38.318	0,0%
<b>Total otros gastos de explotación</b>	<b>1.535.740</b>	<b>1.444.879</b>	<b>-5,9%</b>
<b>Total gastos de personal indirecto</b>	<b>2.296.349</b>	<b>2.399.181</b>	<b>4,5%</b>
<b>Total Otros gastos explotación y Personal Indirecto</b>	<b>3.832.089</b>	<b>3.844.060</b>	<b>0,3%</b>

## OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN



## GASTOS DE PERSONAL INDIRECTO



# 2019 Balance

BALANCE CONSOLIDADO	2018	2019	% Var.
<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b>	<b>6.355.742</b>	<b>7.053.013</b>	<b>11,0%</b>
<b>Inmovilizado intangible</b>	<b>5.529.452</b>	<b>6.238.205</b>	<b>12,8%</b>
<i>Desarrollo</i>	5.502.244	6.222.025	13,1%
<i>Patentes, licencias, marcas</i>	1.581	1.581	0,0%
<i>Aplicaciones informáticas</i>	25.628	14.600	-43,0%
<b>Inmovilizado material</b>	<b>414.468</b>	<b>387.009</b>	<b>-6,6%</b>
<i>Terrenos y construcciones</i>	299.014	254.276	-15,0%
<i>Instalaciones y otro inmov.</i>	115.454	132.734	15,0%
<b>Inversiones Inmobiliarias</b>	<b>254.117</b>	<b>245.674</b>	<b>-3,3%</b>
<b>Inversiones en empresas del Grupo</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>0%</b>
<i>Instrumentos de patrimonio E.G.</i>	-	-	0,0%
<i>Créditos a empresas</i>	-	-	0,0%
<b>Inversiones financieras L/P</b>	<b>41.447</b>	<b>38.584</b>	<b>-6,9%</b>
<i>Instrumentos de patrimonio</i>	6.834	1.406	0,0%
<i>Otros activos financieros</i>	34.613	37.178	7,4%
<b>Activos por impuesto diferido</b>	<b>116.258</b>	<b>143.540</b>	<b>23,5%</b>
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>4.817.839</b>	<b>5.111.323</b>	<b>6,1%</b>
<b>Existencias</b>	<b>391.483</b>	<b>1.244.043</b>	<b>217,8%</b>
<i>Productos en curso</i>	391.483	1.244.043	218%
<i>Anticipos a proveedores</i>	-	-	0%
<b>Deudores comerciales y ctas. A cobrar</b>	<b>3.430.780</b>	<b>2.985.403,41</b>	<b>-13,0%</b>
<i>Clientes por ventas y serv.</i>	3.232.806	2.530.453	-21,7%
<i>Deudores comerciales y ctas. A cobrar Personal</i>	33.865	44.943	100,0%
<i>Activos por imp. Corriente</i>	31.047	10.066	100,0%
<i>Otros cdtos. Adm. Públicas</i>	2.787	234.302	8307,3%
<i>Otros cdtos. Adm. Públicas</i>	130.276	165.640	27,1%
<b>Inversiones en Emp. Del Grupo</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0,0%</b>
<i>Créditos a empresas Grupo</i>	-	-	0,0%
<b>Inversiones financieras C/P</b>	<b>115.400</b>	<b>222.958</b>	<b>93,2%</b>
<i>Instrumentos de patrimonio c/p</i>	1.069	5.200	386,7%
<i>Créditos a empresas c/p</i>	9.759	9.759	0,0%
<i>Otros Activos Financieros c/p</i>	104.573	207.999	98,9%
<b>Periodificaciones</b>	<b>201.754</b>	<b>149.173</b>	<b>-26,1%</b>
<b>Efectivo y activos líquidos equival.</b>	<b>678.423</b>	<b>509.747</b>	<b>-24,9%</b>
<i>Tesorería</i>	678.423	509.747	-24,9%
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>11.173.581</b>	<b>12.164.336</b>	<b>8,9%</b>

	2017	2018	2019
Inversión en Desarrollo	1.799.210	2.137.906	2.420.580
Cifra de Negocio	5.068.273	6.659.793	8.662.010
<b>Inversión en Desarrollo s/Ventas</b>	<b>35%</b>	<b>32%</b>	<b>28%</b>
	2017	2018	2019
Cifra de Negocio	5.068.273	6.659.793	8.662.010
Activo No corriente	5.710.585	6.355.742	7.053.013
<b>Ventas por unidad de capital fijo consumida</b>	<b>89%</b>	<b>105%</b>	<b>123%</b>
	2017	2018	2019
Activo No corriente	5.710.585	6.355.742	7.053.013
Working Capital	752.360	1.243.120	1.142.660
<b>Total Capital Invertido</b>	<b>6.462.945</b>	<b>7.598.862</b>	<b>8.195.673</b>
<b>Ventas por unidad de capital consumida</b>	<b>78%</b>	<b>88%</b>	<b>106%</b>

# 2019 Balance

BALANCE CONSOLIDADO	2018	2019	% Var.
<b>PATRIMONIO NETO</b>	<b>2.164.872</b>	<b>2.234.864</b>	<b>3,2%</b>
Capital	2.216.403	2.216.403	0,0%
Prima Emisión	4.303.941	4.303.941	0,0%
Reservas	-2.547.731	-4.164.682	63,5%
Legal y estatutarias	-	-	0,0%
Otras reservas	-2.547.731	-4.164.682	-63,5%
Acciones y participaciones de la sdad. Dom.	-297.677	-334.198	12,3%
Resultado neg. Ej. Anteriores	-	-	0,0%
Rtdo. Ejercicio	-1.634.729	74.687	-104,6%
Ajustes por cambio de valor	90.268	70.836	-21,5%
Subvenciones	34.397	67.877	97,3%
<b>PASIVO NO CORRIENTE</b>	<b>3.366.577</b>	<b>2.593.660</b>	<b>-23,0%</b>
Deudas a L/P	3.233.803	2.450.662	-24,2%
Deudas Entidades Cdto.	2.725.058	2.155.103	-20,9%
Otros pasivos financieros	508.744	295.559	-41,9%
Deudas Empresas Grupo	-	-	0,0%
Pasivos por impuesto diferido	132.774	142.998	7,7%
<b>PASIVO CORRIENTE</b>	<b>5.642.132</b>	<b>7.335.812</b>	<b>30,0%</b>
Deudas a C/P	2.861.235	4.099.854	43,3%
Deudas Entidades Cdto. c/p	2.381.976	3.798.633	59,5%
Otros pasivos financieros c/p	479.259	301.221	-37,1%
Deudas Empresas Grupo	-	-	0,0%
Acreeedores comerc. y ctas a pagar	1.729.192	2.202.403	27,4%
Proveedores	522.676	922.018	76,4%
Proveedores Emp. Grupo	-	-	0,0%
Acreeedores varios	254.161	241.111	-5,1%
Personal remuner. Ptes	83.541	69.685	-16,6%
Pasivos por impuesto corriente	3.141	1.513	-51,8%
Otras deudas Adm. Públicas	865.674	968.077	11,8%
Periodificaciones a corto plazo	1.051.705	1.033.555	-1,7%
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>11.173.581</b>	<b>12.164.336</b>	<b>8,9%</b>

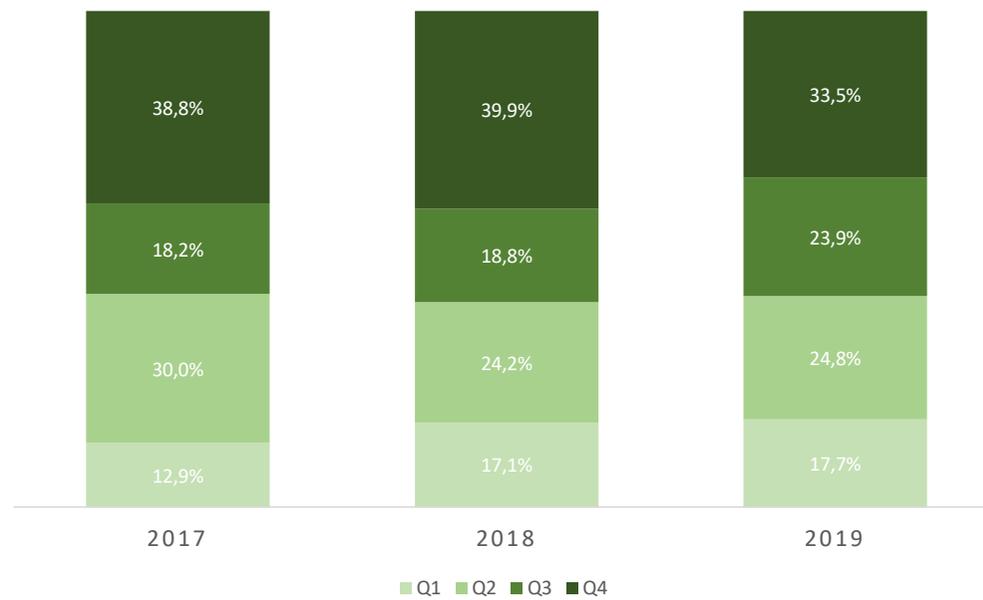
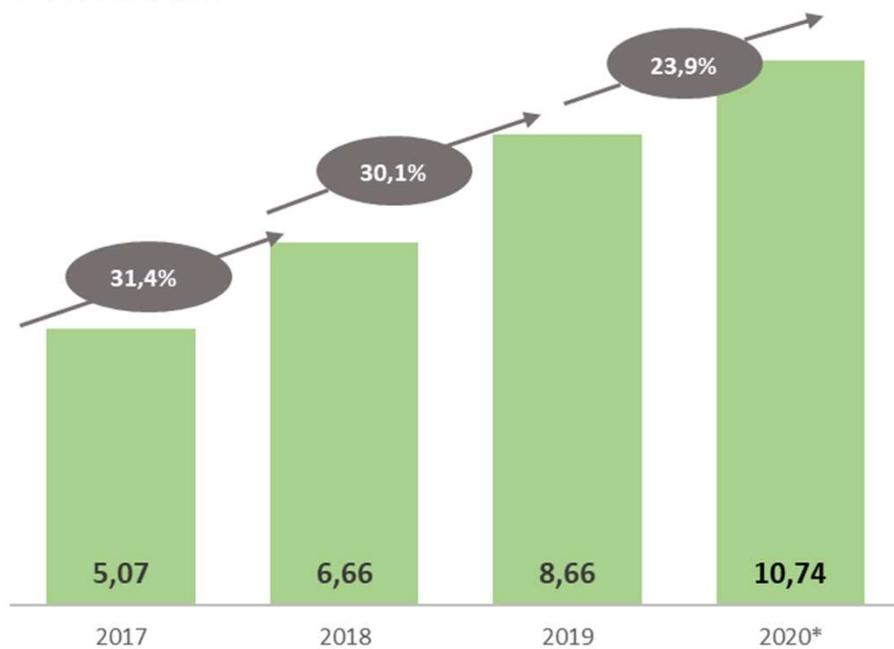
	2017	2018	2019
Deuda a L/P	3.830.315	3.233.803	2.450.662
Deuda a C/P	1.468.714	2.861.235	4.099.854
<b>Total Deuda</b>	<b>5.299.029</b>	<b>6.095.038</b>	<b>6.550.516</b>
<b>Recursos Externos por unidad de capital consumida</b>	<b>82,0%</b>	<b>80,2%</b>	<b>79,9%</b>
(Total Deuda / Total Capital Invertido)			
	2017	2018	2019
Deuda Financiera Neta	2.366.087	5.301.215	5.817.811
EBITDA	-161.090	251.260	1.971.754
<b>Deuda Financiera Neta/ Ebitda</b>	<b>14,69</b>	<b>21,10</b>	<b>2,95</b>

# Presupuestos 2020

# 2020 Presupuesto de Ventas

## CIFRA DE NEGOCIO

Millones Euros



## 2020 Presupuesto consolidado

Cuenta de PyG Consolidada (En euros)	2019	BUDGET 2020	BUDG.2020/2019
Importe neto de la cifra de negocios	8.662.010	10.735.780	23,9%
<b>Var. existencias de prod. Term y en curso de fabricación</b>	<b>852.559</b>	<b>0</b>	
<b>Trabajos realizados para su inmovilizado</b>	<b>2.420.580</b>	<b>2.400.000</b>	<b>-0,9%</b>
<b>Subvenciones de explotación</b>	<b>166.650</b>	<b>160.000</b>	<b>-4,0%</b>
<b>Otros ingresos de explotación</b>	<b>39.697</b>		<b>-100,0%</b>
<b>Aprovisionamientos</b>	<b>-2.640.680</b>	<b>-2.764.980</b>	<b>4,7%</b>
<b>Gastos de personal</b>	<b>-6.039.896</b>	<b>-6.174.275</b>	<b>2,2%</b>
Gastos de personal directo	-3.640.716	-4.048.487	11,2%
Gastos de personal indirecto	-2.399.181	-2.125.788	-11,4%
<b>Otros gastos de explotación</b>	<b>-1.444.879</b>	<b>-1.590.613</b>	<b>10,1%</b>
Gastos de centros y estructura	-1.073.777	-1.144.868	6,6%
Gastos de marketing y negocio	-409.420	-445.744	8,9%
Provisión operaciones comerciales	38.318		-100,0%
<b>Otros resultados</b>	<b>-44.288</b>	<b>0</b>	<b>-100,0%</b>
<b>Resultado bruto de explotación (EBITDA)</b>	<b>1.971.754</b>	<b>2.765.912</b>	<b>40,3%</b>
% Ebitda	22,8%	25,8%	3,0%
<b>Dotación Amortización del Inmovilizado</b>	<b>-1.811.420</b>	<b>-2.061.883</b>	<b>13,8%</b>
<b>Resultado de explotación (EBIT)</b>	<b>160.334</b>	<b>704.029</b>	<b>339,1%</b>
<b>Ingresos financieros</b>	<b>20.319</b>		<b>-100,0%</b>
<b>Gastos financieros</b>	<b>-207.143</b>	<b>-218.214</b>	<b>5,3%</b>
<b>Diferencias de cambio</b>	<b>-17.892</b>		<b>-100,0%</b>
<b>Resultado antes de impuestos (EBT)</b>	<b>-44.382</b>	<b>485.815</b>	<b>1194,6%</b>
Impuesto	119.194	130.000	9,1%
<b>Resultado</b>	<b>74.812</b>	<b>615.815</b>	<b>723,2%</b>

VENTAS : € 10,74 MM

 +23,9%

EBITDA: € 2,77 MM

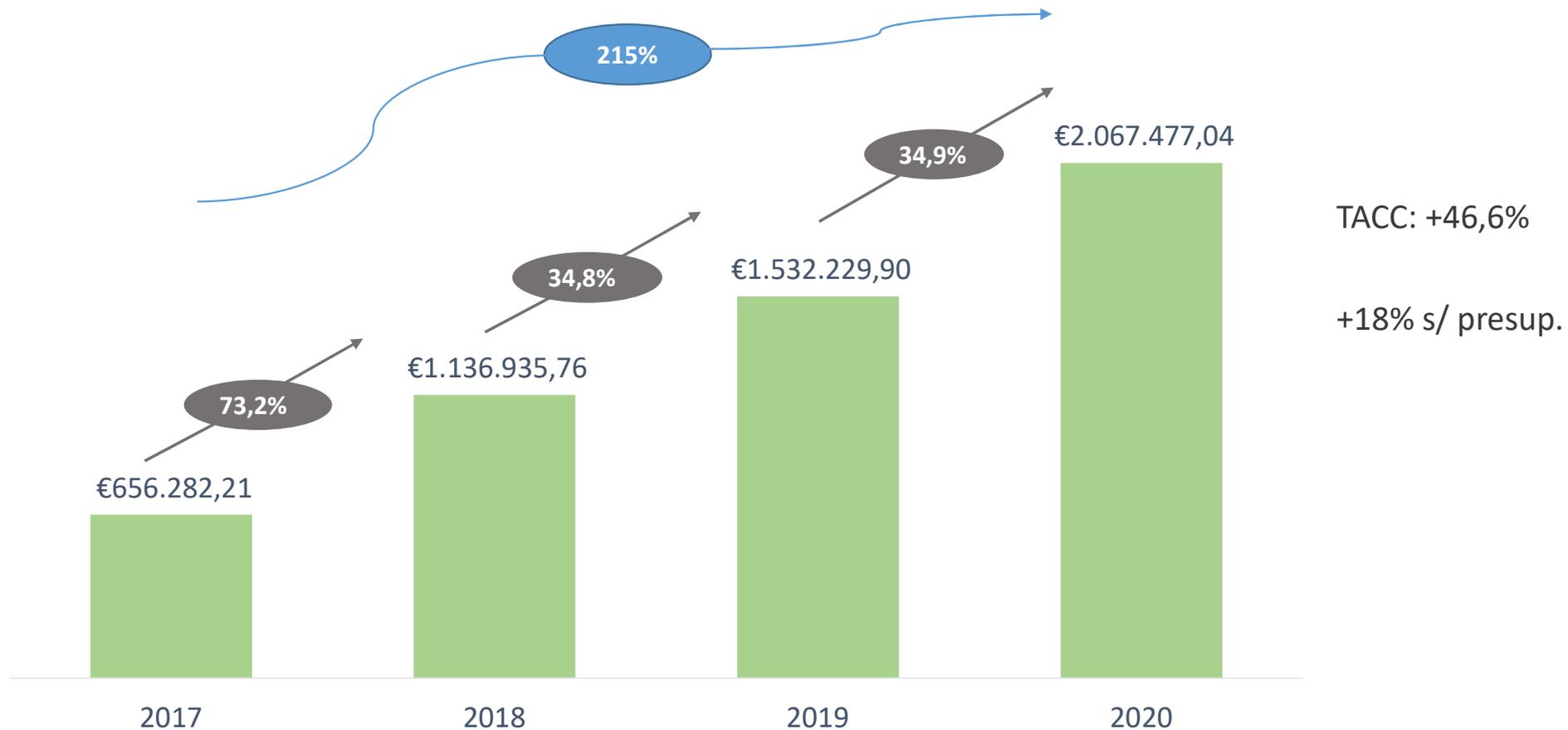
25,8 % s/ventas

 +40,3%

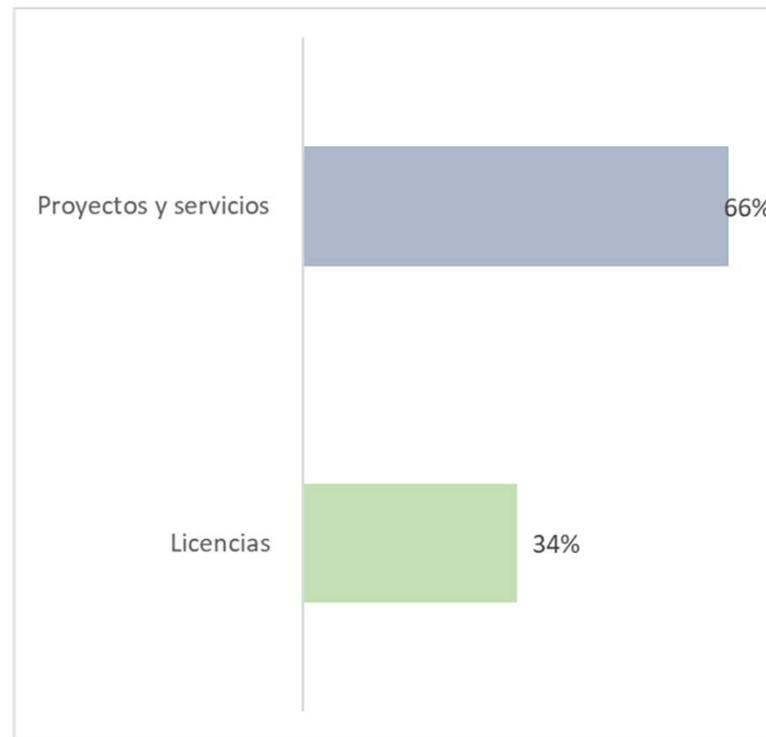
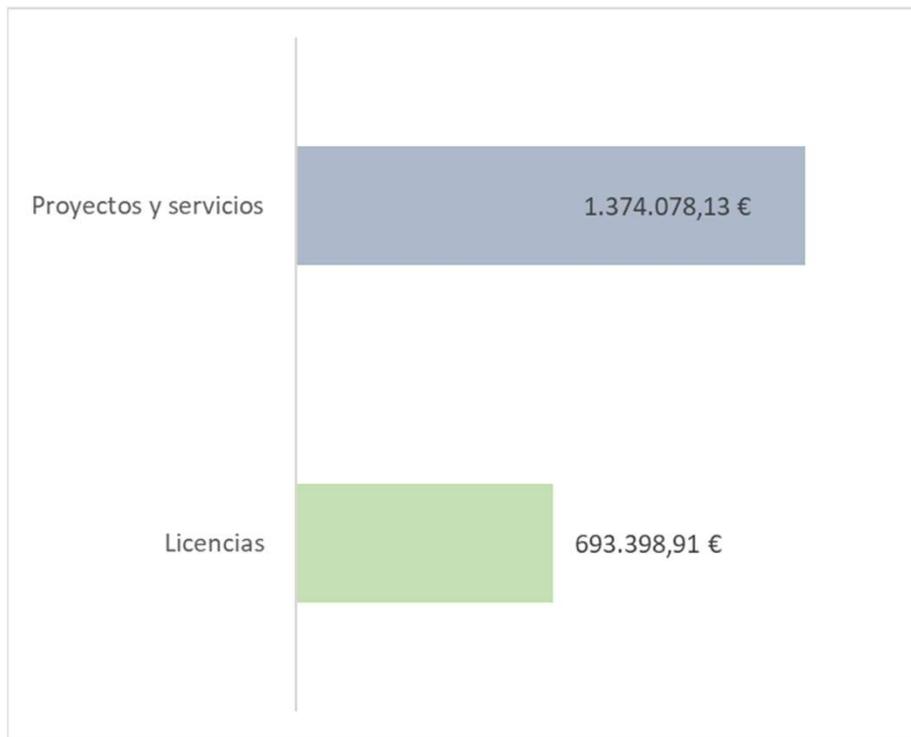
# Ventas

# Q1 2020

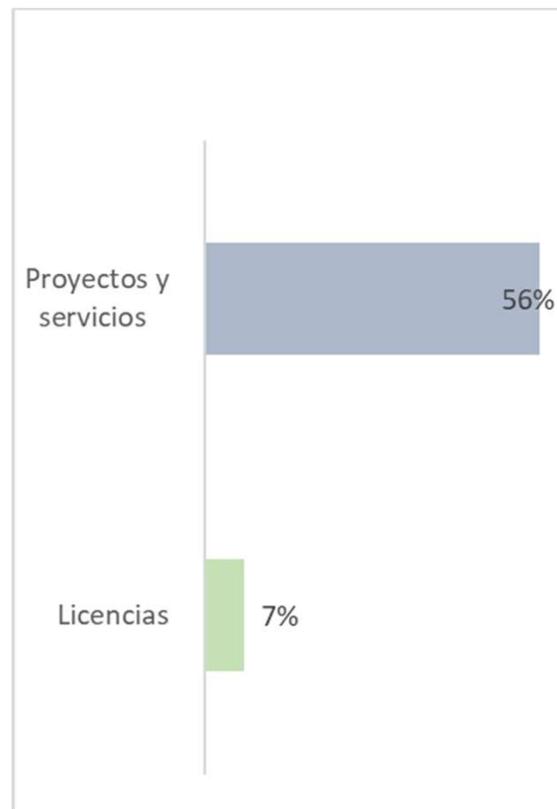
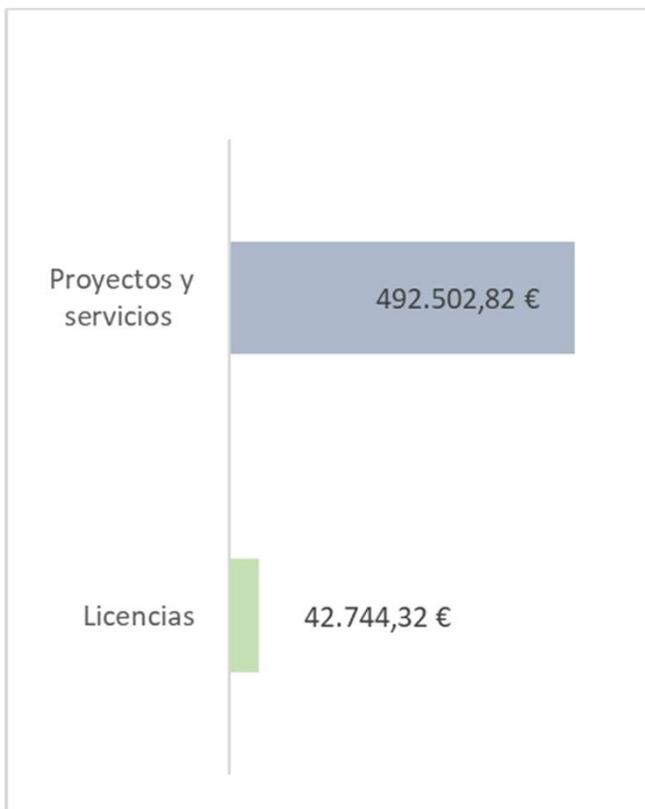
2020 Ventas Q1



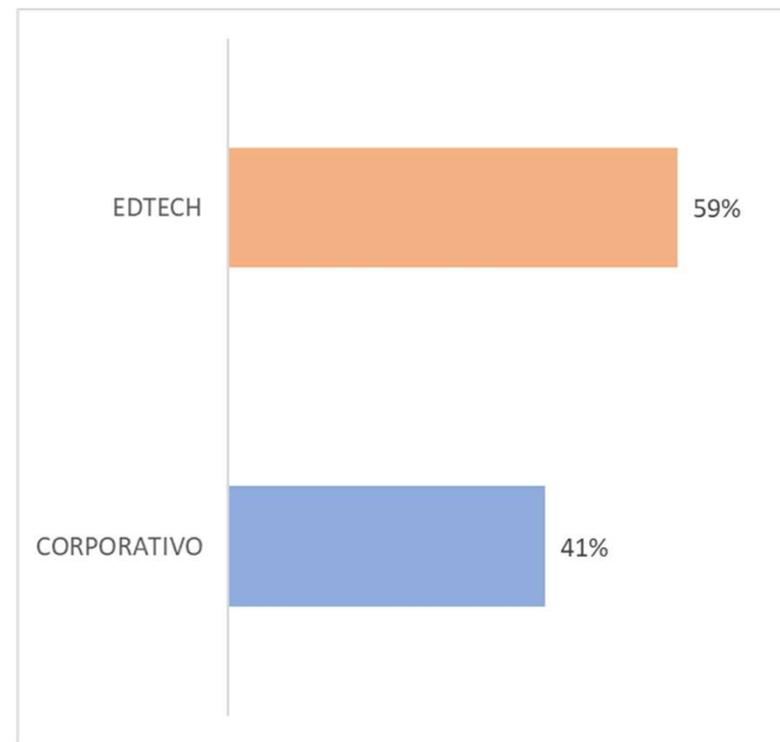
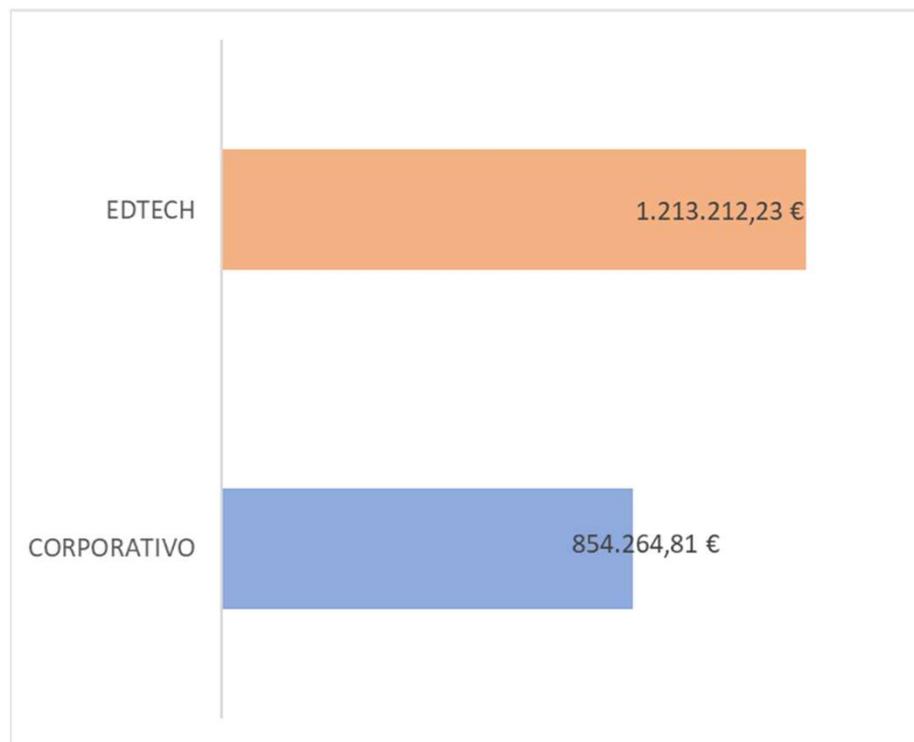
2020 Ventas por tipología Q1



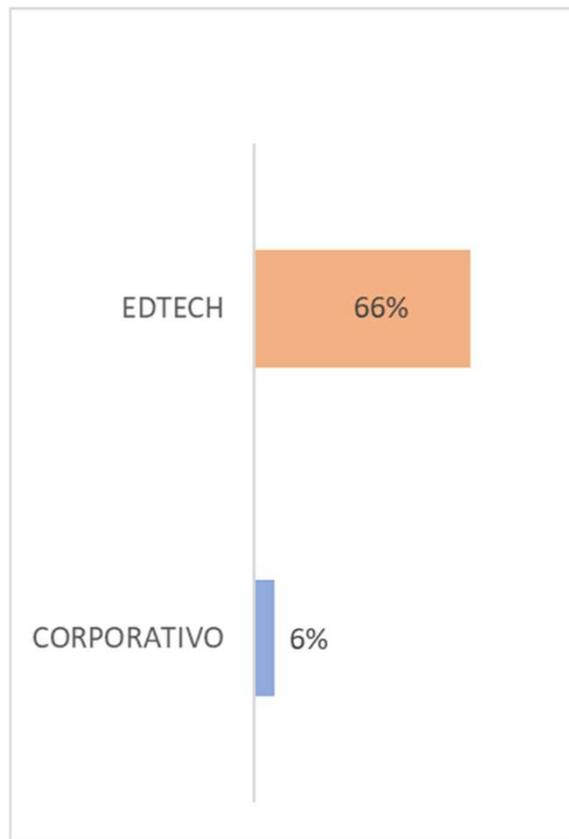
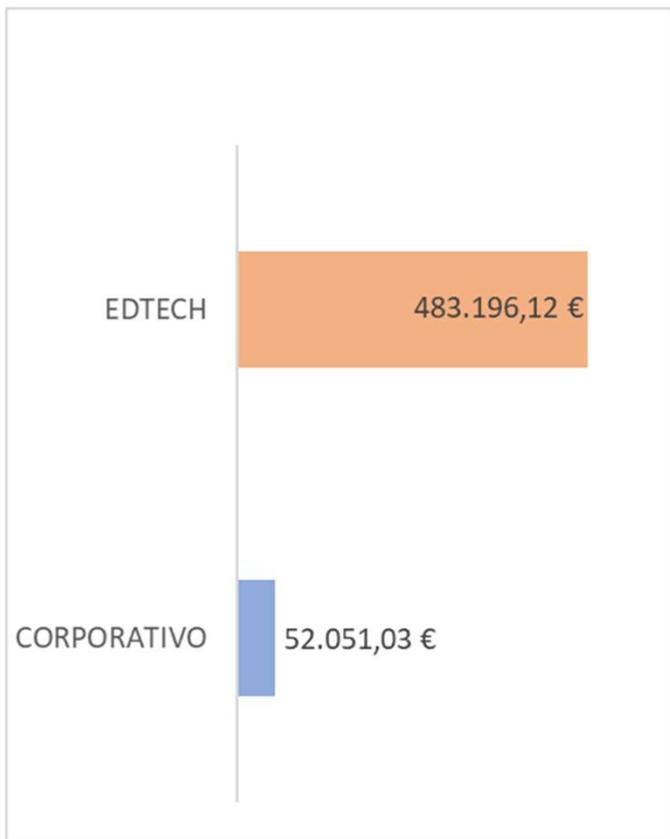
2020 Ventas por tipología Q1 2020 vs 2019



2020 Ventas por vertical Q1



2020 Ventas por vertical Q1 2020 vs 2019





netex

INNOVATIVE LEARNING EXPERIENCES

[investors@netexlearning.com](mailto:investors@netexlearning.com)  
[www.netexlearning.com/webinars/](http://www.netexlearning.com/webinars/)  
@NetexLearning